

写在 1.4 发行前夕，和大家简单聊聊

2020，2021，这两年全球大放水，相信大家深有体会：虽然，动不动就封城，但日子还能过下去。到 2022 一开年，全球的资金都开始收紧了，放水生活不复存在，社会创业引擎基本停摆。在创业圈，如果这时候你还能衣食无忧过日子，或许，你应该感到庆幸吧。

截至 2022 年 7 月，我今年在开源圈只更过一个 PRP 和 ZNet，后面，基本上没更过实质性的东西。那些项目从，AI，服务器，统计学，图形，都非常偏创新，当社会创业趋势颓废时，对项目做大更新，其实挺难的，第一支撑动力是创新需求，我所有的开源项目，都是开放核心技术，而不开源项目本身。另外，我在完成 PRP 方案时我都在思考一个严肃问题：当项目越做越大，我应该怎么去发行，怎么和世界做交互。现在，是好好干这件事的时间。

聊聊 ZAI，这个项目一直用是半开源形式和大家见面：市面上已有的同类开源技术方案，基本都开源，闭源的都是市场中没有或稀有的技术方案和成品项目。在 AI 用户群中，有学习派和投资派，学习派大都是项目临头，需要实现，他们永远都在从各种免费开源的项目中寻找技术方案，借花献佛。投资派一直都是甲方角色，多属于需求方，同时也是创新推动力量，应用级方案，基本上是在他们推动下开发出来的。其实 ZAI 的研发和运营思路也很简单，就是从小做大，从弱变强，如有有一天，deepmind,tf,pytorch 真的统治 AI 行业了，技术红利已经按劳动力计算，我给 AI 做 100%开源就完了。（这件事的触发条件：有一天台积电的 hpc 芯片订单出现天花板，产业降温，公司大规模倒闭，AI 算法和框架做生存博弈开始终极 pk）。

我对 AI 用户的统计就是学习派和投资派，与网店统计客源类型差不多，顾客里面也有好坏。这事，就是一个开源和世界关系，即使曾经混乱，被各种利益干扰，在未来，一切都会有条不紊。开源圈并不是野蛮人部落，即使曾经野蛮过，相信在未来，世界也会懂得和理解开源，现在，全球加息风暴，创业萎缩，正好给野蛮人洗澡降温。

不管以后怎样，现在，1.4 就快出发行版本了。

最后，我再来和大家说说 ZNet，ZNet 是未来的通讯地基，它并不是机会主义的目标项目，而是一种长期的自主通讯技术，5 年以后，大概率会有许多赚钱项目使用 ZNet。我并不是急于推广 ZNet，我只是告诉大家，ZNet 是真正的开源，是符合现实世界运作逻辑的开源项目，基本没有利益关系，因为，今年我最纯粹的技术型开源项目大概就是 ZNet 吧。

和大家分享一下我近期的奇妙经历：（很多槽点）

1. 先后经历了，一夜腰斩，一夜腿斩，一夜膝盖斩，最后，我还活着。
2. 某宝我花 4 万买 20 万的 HPC，退货 10+次，4 万交易，退款现金达到 10 万，最后被平台判定：信用极好。
3. 老婆学车，一个半月拿证，我觉得我比你聪明多了，你怎么可以一个半月拿证。
4. 儿子大了一岁，越来越可爱，我爸妈也老了一岁，我爸妈，以前肯定也是这样想的吧。
5. 逆全球化是未来大趋势，还是不要太乐观了，没事多看新闻吧。

By.qq600585

2022-7-27