

# Z-AI 授权与投资指南 5.0 版

文档版本：5.0

最后更新：2024-1

回顾历史：

Z-AI 第一个版本 1.0 发行于 2019 年初

Z-AI 第一个用户是阿木,核心述求是学习 AI

Z-AI 最有投资风范是老田,核心述求是移动端 AI

Z-AI 第一次大规模更新是 1.2,后面是 1.3,现在是 1.4,大规模更新就是花大把时间憋新版本

Z-AI 第一个平台型产品是 AI 监控系统,这套系统几乎做了 2 年,现在来看,正在进入第三年,监控系统正在成为支线化的产品.

## 长话短说

当一个趋势到来时,Z-AI 作为技术路线切入,就是做基础设施,基础设施就是为建模,大数据,AI 平台化做基建.

## 技术战略

多态化和大模型,在未来会是确定的另一种基础设施.

1.5 会切入大模型技术体系,大概率会在 2024 年做出来,距离 2022 年大模型的爆发时间只差 2 年.Z-AI 会使用 OpenAI,ChatGPT,LLAMA2,SAM,SD 这类大模型技术来丰富基础设施,后续会做出什么产品看社会面需求.

## Z-AI 业务接入模式

Z-AI 是一个底座,业务模型是在底座基础定做建模生产体系,以及给出提供业务运行的 AI 平台.简单的说

Z-AI 底座不会变,会随时升级更新,并且这是万用底座

含有 AI 的实体业务=改进升级底座+量身定做支撑业务的 AI 平台(不会去开发业务系统本身,但会做技术支持,原则上只负责业务需要的 AI 平台)

## 闲言碎语(屁话)

花样年华追视觉,摇身一变程序员,上市公司七八个,大小工作均引擎  
后续创业愿未遂,恰逢版本号降临时,扫荡出局心不甘,偶遇算法见阳光  
一入 AI 深似海,愿为前沿同路人.

# 上车版

## 适用性:

- 以正规方式接触 AI,给自己买一张门票
- 认可作者对于技术趋势的切入模式
- 有切身需求,有重大问题,需要上车
- 作为技术员的个人,希望真实的接触到 AI 时代前沿并且做事
- 厌倦了在同行尸体中内卷的工作,希望改善
- 不违法的偏门项目
- 过滤掉无秩序性的混混人群

## 说明:

- 认可型版本是源码型版本,这一版本会包含全部工具流源码,但不会包含监控这类支线产品源码.在获得源码以后,可以包装成自己的作品来履行社会面合约,节省5年以上的基础技术工作.
- AI 对于大众来说普遍都不赚钱,以虚浮项目骗钱目的偏多,圈子里面会有很多投机倒把,例如客观条件无法达到,但又给金主描述出非常美好的事物,这种项目都是在骗,有时候甚至还会自己骗自己.这时候如果希望把 AI 做到实处,切实的做出一些东西来展望未来.
- 买源码必须具备一定的编程能力,可以把自己的想法付之于实现,不惧面对真实需求面的开发挑战,有决心出成果.
- 作者会从技术面提供一些使用上的咨询,包括 GPU 硬件,建模技术,二次开发,提供几乎无限耐心的咨询,不会被傻瓜问题影响,待人和回答会优于圈子名人+圈子网红.
- 会根据情况,给予小规模定制服务.一般来说只要定制规模不大,且其它项目不太忙.
- 源码泄露既结仇和背板组织,源码为水印代码,这是一种不影响阅读,修改,发行项目的源码技术,每一份源码都是独一无二,且不会重复.
- 如果需要升级补差就行了,不需要重新付费.

## 交易形式:

- <https://zpascal.net> 下载工具链和源码,然后找作者要个 Key,安装完就会有源码
- 个人版提供源码是一次性的,只有当前版本,后续版本升级不会给源码
- 不会包含 Z-AI 支线产品源码
- 永久使用

## 支付形式:

- **支付形式:** 现金方式一次性结算支付 10000 元 (1 万)

# 轻量企业版

## 适用性:

- 创业型公司
- 立即获得 AI 及 CV 完整并且可以自主的技术方案
- 小型 AI 功能性需求的开发外包

## 说明:

- 该版本会包含全部 Z-AI 的基础的源代码,同时也会包含定制化代码,例如坑洼路面识别,而这类识别需要的运行平台,通过 web 和特殊协议接入的后台程序,这些会作为定制内容一起包含进来.
- AI 类项目会分为建模和业务运行,建模就是收集样本后拿 GPU 训练,业务运行通常是个网络化的平台,例如每秒以 web 提交识别结果,或则自带 web 服务器提供查询识别结果,具体端的业务实现都不在开发范围,只会包含围绕 AI 的识别输入输出.
- 这是一个 Z-AI 做小型分支产品的方案,Z-AI 的体系是自主的,所有的技术点都会独有,并且自成体系,等同于企业自主.
- 如果项目需要大量建模,需自备专用于建模的 GPU 服务器和 workstation,同时自备建模所需的数据样本.通常来说,一个 YOLO-X 模型的成品在数据样本到位以后会花 1-2 周做试错建模,反复测试校对,正式训练完成需要 3 天,在往后堆砌样本的工作中,大约也是这种开销,普通 OD 和分类器时间砍半.
- 需求必须清晰准确,否则不做交易.
- 轻量版的外包时限为 3 个月,最长 5 个月,超过以后就再做一次交易.作者如果因为自身原因中途无法继续参与项目,或者对某项技术方案判断失误,如果时间允许会推翻重构一次需求,否则直接退款.
- 不提供 GPU 这类计算设备,工作期间只接口做事方
- 只喜踏实做事+持续恒久的甲方

## 交易形式:

- 定制的 AI 方案如果作者做过该领域,那么可以是跑量业务的做法,成本,时间均可计算.
- 如果是新领域,需要提供指标,指标达成需等同实用性达标,不明确和含糊笼统都不交易.
- 如果走合同路线,不与 xxx 有限责任公司交易.
- 交易方必须是承载产品开发的主体,二手包和皮包公司业务不交易.
- 在裁判系统能搜到违约纠纷案例不交易.
- 开发中作者就是项目成员,甲方不能隐瞒项目的执行情况,包括策略,投资,产品进度,不能欺骗作者,只能把作者当成是伙伴,不可以当成做事工具.
- 真正的契约精神都看约定之外,不可以中途变卦,背叛.

## 支付形式:

- **支付形式:** 现金方式一次性结算支付 100000 元 (10 万)
- 不接受分期.
- 接受额外股权+额外现金奖励,接受上市产品额外分成奖励.

# Z-AI 监控版

## 适用性:

- 深入涉及到监控系统的系统集成商.
- 希望拓展业务并深入监控领域,苦于没有广义的技术积累.
- 已完成多个监控和 AI 监控类项目,希望拥有自主技术的监控平台.
- 相信 AI 监控是未来的监控趋势.
- 认可 AI 监控可以产生收入.
- 认可作者以从 AI 角度进入监控领域的初心,是切入 AI 监控领域,改变 AI 监控模式.

## 说明:

- 作者认为做 AI 监控首先要解决监控本身,只有解决了监控本身,才能从技术面站住脚,这时候才可以谈 AI,才可以去探索和发现 AI 与监控相结合的亮点.换个角度,如果要从技术层面在市场参与竞争,就必须有自主技术+日积月累+孜孜不倦.
- AI 监控系统是 Z-AI 的支线产品,这是用平台思路做的系统,从录像机,AI 识别和建模体系,大数据,中心化管理,均为自主技术,硬件方面,企业只需要采购摄像头和服务器,然后把拓扑网络架起来就能使用.主要使用方式为修改代码,屯够大数据后启动建模工作,添加外围 app,如管理类项目.
- 三方厂商有许多 AI 盒子,这些盒子是定位的满足项目交付使用的,例如识别违规摆地摊,买一个盒子,然后接上对应的摄像头就可以了(可以在原生监控平台接入盒子也可以在 Z-AI 的监控平台接入盒子).Z-AI 的监控是也能识别违规摆地摊,并且它还可以通过自由建模来识别更多目标,但 Z-AI 初心是从平台角度切入,真正解决了监控平台系统以后,才来解决 AI 识别问题.
- 2024 年是中国经济从增量转型到实体的时期,现在,地方债务高筑,对于政府单位的金主来说有一定波及影响,当监控规模在千路级+大型机房这类高收入项目也许不如从前,因此 Z-AI 的监控支线产品被调成 10W 平民价.
- 针对 Z-AI 的监控分支,有完整并且详细的文档体系.
- 提供 Z-AI 平台本身以及监控系统的全部源码.
- AI 监控是个非常大的领域,发生了多次交易后,作者干劲会更大.平台完善度会更高.只有持续和坚持才能让 pas 圈的 AI 监控会变成公共资源.

## 交易形式:

- 不建议立项有太多太多的美好愿望,让 AI 发生作用会是举步维艰的工作,希望坦诚交流.
- 作者会提供平台和业务帮助,先让监控设备和基建全部到位,并且确保监控系统正常运行起来,然后进入相应的大数据囤积,建模,做 AI 功能的阶段,这时候才可以算真正启动项目=做 AI 价值的挖掘+做自己的 AI 监控设计.
- 达成交易后,作者会跟随切入步伐,持续到完全掌握建模,大数据,以及部署服务器,一直可以持续到首次项目的顺利交付.建议周期为 6 个月.如果超过,就再做一次交易.每一次交易的时间周期都是 6 个月.项目执行时间超过一年,市场,政策,客户,人情,关系,会有一定几率会发生未知变化.
- 项目完结后,永久性技术咨询+永久性解决小型需求和 bug 修复.
- 甲方公司必须有一个承载研发的主体力量,能承担 AI 之外的项目应用研发,例如电脑和手机 app.
- 甲方公司与客户,供应商,中间人,机关领导发生利益和司法纠纷,需要立项前优先保护作者,防患未然.

## 支付形式:

- **支付形式:** 现金方式一次性结算支付 100000 元 (10 万)
- 皮包公司不交易+不接受分期+接受额外公司股权+接受额外现金奖励.

# 企业版

## 适用性:

- 需要 AI 功能的项目发起人,走桃园结义路线合伙
- 沾边 AI 需求,希望身处于领导位置的公司,带领作者技术攻关
- 有完整商业模式,并处于投资状态中的产品含有 AI 需求
- 以整合企业的技术战略资源为目的,以 AI 型项目对全新目标领域做投石问路

## 说明:

- 企业版提供 AI 方案底座,并且会针对企业要求开发出针对企业人员结构的生产工艺(大数据体系+建模体系),同时也会对业务运行体系给出 AI 数据的输入输出.
- 作者不负责任何 AI 之外的业务系统,但会提供思路和技术层面的支持.
- 企业版的计划支持时间为 1 年,可用朋友公司资质与国企和上市企业签订技术/产品类的合同协议.如果在项目执行中出现的大量耗时问题,项目执行时间周期超过 1 年需要支付一定的利息,接近或则超过 2 年需要企业重新考虑再做一次企业版交易.
- 在企业版本的执行过程中,作者不会接入签单别的大企业,一次只会服务一家企业.
- 帮助企业入手 GPU 设备
- 培养企业的 AI 程序员+建模员,同时对企业量身定做建模生产工艺
- 量身定做含有 AI 的业务系统
- 建立长期和友好关系

## 交易形式:

- 企业需要具有自己的研发力量
- 项目完结后会永久性技术支持
- 作者从编译器到计算机图形学,再到 AI 和大模型,最后是工程化的生产工艺,在多个领域均有积累.
- 肯花钱,项目不违法,不来虚的
- 有希望和阳光的项目会让人干劲十足

## 支付形式:

- **支付形式:** 现金方式分两次总共支付 400000 元(40 万),首付 20 万,项目完成达标,结清尾款 20 万,如果项目达标超过一年,需额外支付 10%年化利益.如果项目不达标,企业认为项目不成功,和不赚钱,可不用支付尾款.
- 接受额外公司股权+接受额外现金奖励.

全文完

By.qq600585